

ACERCA DE

ANJUM KHALEEQ

Líder de Ventas y
Desarrollo de Negocios



Contacto:

Email: anjum@beyondtechnology.net

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/AnjumKhaleeq/>

AnjumKhaleeq/

Anjum Khaleeq es un líder experimentado en ventas y desarrollo de negocios con más de 22 años de trayectoria impulsando el crecimiento de la tecnología empresarial en los sectores gubernamental, de telecomunicaciones, bancario y comercial en Pakistán.

Actualmente, como **Director Regional de Ventas Empresariales (Asia Meridional)**, lidera la estrategia de ventas regional en infraestructura de TI, ciberseguridad y transformación de redes, supervisando las funciones de ventas y preventa para impulsar el desarrollo de la cartera de clientes y el crecimiento de los ingresos en mercados clave.

Ha cerrado y gestionado con éxito acuerdos empresariales complejos de **varios millones de dólares** con clientes estratégicos como **CMPAK (Zong), NADRA, NTC, Ufone, PTCL, Askari Bank, Mobilink Bank y Ubank**, estableciendo sólidas relaciones con ejecutivos de nivel C y logrando una profunda penetración en el mercado en entornos altamente competitivos.

A lo largo de su trayectoria profesional, se ha asociado con proveedores tecnológicos líderes a nivel mundial, como **Fortinet, H3C, Cisco, RSA, Juniper, F5, Palo Alto, Riverbed, VMware, SolarWinds, ManageEngine y Halo ITSM**, facilitando la entrega de soluciones integrales en redes empresariales, ciberseguridad, infraestructura de centros de datos y operaciones de TI. También cuenta con experiencia en la **identificación y captación de fabricantes de equipos originales (OEM) especializados**, gestionando su integración en ecosistemas empresariales e impulsando los requisitos de soluciones especializadas.

Su desempeño ha sido reconocido con múltiples galardones del sector, incluyendo el **premio Top Region por lograr un crecimiento interanual del 100 %** y los **premios Top Partner de H3C y SolarWinds**.

Conocido por su enfoque consultivo, alinea soluciones tecnológicas complejas con los objetivos de negocio y crea equipos de alto rendimiento que ofrecen resultados a gran escala de forma consistente. Además, posee sólidas capacidades de gestión de canales, manteniendo relaciones efectivas con distribuidores y OEM y garantizando la alineación en todo el ecosistema de socios.

Más allá de su rol profesional, le apasionan los viajes y la mentoría, y contribuye activamente al desarrollo del talento futuro dentro del ecosistema de tecnología y ventas.

Beyond Technology es una empresa global dedicada a la transformación de negocios a través de la implementación de tecnología disruptiva. Con más de 30 años de experiencia en mercados internacionales como USA, Medio Oriente, Asia y Latinoamérica.

+52 1 55 8004 4574

beyondtechnology.net



@BeyondTechnologyGlobal